

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI – 31 MARS 2007



Delårsrapport

Mobyson AB (publ)

onetwocom AB har, efter första kvartalets utgång, bytt namn till Mobyson AB. Nytt kortnamn är MOBY och ny hemsida är www.mobyson.net. Bolaget kommer konsekvent att benämnas Mobyson AB genom kvartalsrapporten.

Perioden 1 januari – 31 mars 2007

- Intäkterna för januari till mars ökade med 7,2 % till 132,9 MSEK (124,0).
- Resultat efter skatt uppgick till -40,7 MSEK (-6,5).
- Resultat per aktie före och efter utspädning januari till mars uppgick till -0,36 SEK (-0,09 SEK).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -38,8 MSEK (-4,3).
- I januari förvärvades Mobyson Holding AS för 214 MSEK och utestående minoritet (37 %) av Talkmore Holding AS för 42,4 MSEK genom en riktad nyemission och bolaget är därmed ett helägt bolag i Mobyson-gruppen (tidigare onetwocom-gruppen).
- Avvecklingskostnader av engångskaraktär för personal uppgår till 7,2 MSEK, valutakursförlust uppgår till 1,9 MSEK, och kostnader på över 5 MSEK i Mobyson AS är tagna och kommer inte att återkomma under kommande kvartal.
- Balansen har stärkts kraftigt, soliditeten uppgår till 58 % och likvida medel uppgick vid periodens slut till 77,6 MSEK.
- Bent Brugård, tidigare VD för Mobyson Holding AS, efterträdde Michael Freudenthal som VD och koncernchef för Mobyson AB (tidigare onetwocom AB) den 20 februari.
- I ledningen har följande personer tillsatts: Christer Nilsson (ny CFO som tillträder i augusti), Pål Barth Nilsen (chef för affärsområde Network Services), Haakon Bryhni (CTO) och Tom Larsson (chef för affärsområde Business Solutions).

VD har ordet

Mobyson AB, tidigare onetwo.com AB, har under första kvartalet 2007 inlett en revision av koncernens strategi. Första fasen, som nu avslutats, har inneburit en utvärdering av det strategiska spelrum som finns inom Mobysons tre affärsområden; Business Solutions, Network Services och Logistics. Spelrummet definieras till stor del av teknisk utvecklingsfas och marknadens mognadsgrad.

Strategirevisionen har lagt grunden för vidare strategiskt arbete, som kommer att fortsätta under andra kvartalet. I det korta perspektivet har revisionen resulterat i renodlingen av verksamheten genom försäljning av logistics-bolaget one2com AS. Försäljningen minskar koncernens riskexponering eftersom logistics-marknaden genomgår en kraftig konsolidering och präglas av små marginaler. I det längre perspektivet väntar en spännande framtid för Network Services och Business Solutions.

Freetel, verksam i affärsområdet Business Solutions, fortsätter att öka sin försäljning. Bolagets styrka bygger på konkurrensfördelar i det växande marknadssegmentet för leverans av avancerade mobiltjänster på företagsmarknaden. Freetel ska nu expandera verksamheten till Finland och Norge. Därmed kommer bolaget framöver att utgöra ett viktigt fundament för Mobyson-koncernens värdeskapande aktiviteter.

Inom Network Services har bolagen Talkmore Holding AS och Mobyson AS integrerats framgångsrikt. Integrationen har inneburit stora initiala kostnader vilka belastar första kvartalets resultat. Processen har dock skapat en stabil grund för fortsatt tillväxt och lönsam utveckling. Balansen har stärkts kraftigt, soliditeten uppgår till 58 % och likvida medel uppgick vid periodens slut till 77,6 MSEK.

Talkmore Holding AS och Mobyson AS har en gemensam abonnentstock på cirka 65 000 mobilabbonenter. Denna ställning gör det möjligt att uppnå de skalfördelar som krävs för förbättrad lönsamhet. Sondering kring ett samarbete om MVNO-avtal (Mobile Virtual Network Operator) har inletts för att öka intäkterna och nå ytterligare konkurrensfördelar. Förvärvet av Mobyson Holding AS ger dessutom affärsmässiga möjligheter inom mobil IP-telefoni (VoIP) och WiFi-lösningar (trådlösa nätverk). Det strategiska arbete som inletts under första kvartalet skärper fokus och öppnar för bättre möjligheter att positionera oss på kommande tillväxtområden, framförallt inom avancerade mobila lösningar för företagsmarknaden.



Bent Brugård, VD Mobyson AB

Verksamheten

Verksamheten i Mobyson AB, tidigare onetwocom AB, har under första kvartalet bedrivits inom tre affärsområden. Dessa är Business Solutions, Network Services och Logistics. Mobyson AB:s affärsidé är att identifiera mindre aktörer inom framförallt tjänsteområdet, för att i en större företagsgrupp utveckla och förfina deras erbjudande och därigenom skapa ökade värden.

Under det första kvartalet har områdena Business Solutions och Logistics förstärkts avseende såväl tillväxt som lönsamhet. Mobyson har även ökat satsningen på mobila tjänster mot företaget.

Koncentrerade insatser har även riktats mot utveckling av affärsområdet Network Services. Målet har varit att nå en industriell lösning som ger nödvändiga skalfördelar. Förvärvet av Mobyson Holding AS ger företaget en abonnentbas som medger mer kostnadseffektiv drift och bättre möjligheter att samarbeta med större aktörer. Nyckelaktiviteter i Network Services under perioden har varit att integrera och strukturera om Mobyson AS samt att sondera möjliga MVNO-partners.

Väsentliga händelser efter periodens slut

- Koncernen byter namn från onetwocom AB till Mobyson AB (kortnamn: MOBY)
- Koncernen renodlar verksamheten och har sålt Logisticsbolaget one2com AS till AxCom AB för 12 MNOK med en tilläggsköpeskilling på högst 8 MNOK baserat på bolagets täckningsbidrag under en 14-månadersperiod från tillträdesdagen, motsvarande ett enterprise value om 55 MNOK
- Talkmore förvärvar kunderna från den danska mobiloperatören Telmore AS i Norge
- Christer Nilsson anställs som ny CFO i Mobyson-koncernen och efterträder Dagfinn Elstad

Finansiell information

Koncernens utveckling

Intäkter

Intäkterna för första kvartalet 2007 uppgår till 132,9 MSEK (124,0) vilket motsvarar en ökning med 7,2 % jämfört med samma period föregående år. Av intäkterna hänför sig 17,4 MNOK (0) till Mobyson Holding AS.

Resultat

Bruttovinsten för perioden första kvartalet är 18,9 MSEK (15,7) vilket motsvarar en bruttomarginal på 14 % (13 %). Rörelseresultatet under första kvartalet uppgår till -38,8 MSEK (-4,3). Resultatet efter skatt är -40,7 MSEK (-6,5). Engångskostnader om totalt 7,2 MSEK har tagits under 2007. Dessa fördelar sig på Network Services med 4,2 MSEK för personalminskningar i Mobyson Holding samt i moderbolaget med 3,0 MSEK för avgångsvederlag för tidigare VD Michael Freudenthal och CFO Dagfinn Elstad.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital uppgick till -28,3 MSEK (-13,4). Rörelsekapitalet ökade med 35,9 MSEK (3,2). Det totala kassaflödet var 59,5 MSEK (12,6) och likvida medel vid periodens slut var 77,6 MSEK (29,9). Utöver kassatillgångar har koncernen check- och fakturakrediter på totalt 110,5 MSEK varav 17,5 MSEK var utnyttjade vid periodens utgång.

Medarbetare

Koncernen hade vid periodens utgång anställda motsvarande 54 (49) heltidstjänster, en ökning med 10 procent jämfört med föregående kvartal.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning. Omsättningen under första kvartalet 2007 uppgick till 0 MSEK (0). Resultat före skatt uppgick till -13,7 MSEK (17,8). Den stora skillnaden i resultat beror på en betydande avyttring under 2006. Av jämförelseperiodens resultat hänför sig 11,7 MSEK till en riktad nyemission och försäljning av aktier i Talkmore Holding.

Utveckling per affärsområde

Kvartal 1

KSEK	Business Solutions		Logistics		Network Services		Koncerngem. & eliminerings		Summa koncern	
	2007	2006	2007	2006	2007	2006	2007	2006	2007	2006
INTÄKTER	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar	Jan - mar
Externa kunder	33 714	24 028	55 714	68 495	43 476	31 458	0	0	132 904	123 982
Intern försäljning	393	335	0	723	0	0	-393	-1 058	0	0
Totala intäkter	34 108	24 363	55 714	69 218	43 476	31 458	-393	-1 058	132 904	123 982
Rörelseresultat	282	-1 048	215	-2 922	-25 908	-6 557	-13 413	6 235	-38 823	-4 293

Business Solutions

I Business Solutions ingår företagen Freetel AB och Link Messaging AB.

Affärsområdet Business Solutions erbjuder IT-lösningar som hjälper företag att optimera sina mobila investeringar. Företagen inom affärsområdet erbjuder mobiltelefoner, handdatorer, tillbehör och abonnemang över Internet. I affärskonceptet ingår även logistiklösningar för bättre inköps- och distributionsrutiner samt support- och helpdesk-tjänster. Business Solutions erbjuder också ett webbaserat strategi- och administrationsverktyg för att hantera och administrera mobila terminaler på ett enkelt sätt. Med Business Solutions lösning kan ett företag eller en organisation sänka sina direkta och indirekta mobila kostnader med drygt en tredjedel.

Försäljningen inom Business Solutions har varit god med ökade intäkter från både befintliga och nya kunder. Intäkterna har ökat med 40 % jämfört med samma period föregående år och affärsområdet visar tillfredställande lönsamhet. Satsningen på små och medelstora företag ligger bakom en stor del av den kraftiga försäljningsökningen.

Link Messaging har under första kvartalet valt att fokusera på drift och utveckling av företagets kärntjänster. Bolaget har därmed avvecklat sin satsning på konsulttjänster. Antalet anställda kommer att minska under andra kvartalet som en konsekvens av avvecklingen.

Network Services

Affärsområdet Network Services erbjuder mobiltelefoni till främst den norska konsumentmarknaden. Försäljningen sker både direkt och indirekt via samarbetspartners.

I Network Services ingår holdingbolaget Talkmore Holding AS och Mobyson AS, som är enheterna för Mobyson-koncernens mobiltelefoniabbonenter och mobiltjänster. Talkmore Holding är en sammanslagning av mobiloperatörerna Talkmore AS, Telenordic Norge AS, You Sevices AS och Symfonica.

Förvärvet av Mobyson AS ger företaget en stark abonnentbas. Denna medger kostnadseffektivare drift och bättre möjligheter att samarbeta med större aktörer. Nyckelaktiviteter i Network Services har under perioden varit att

integrera och strukturera om Mobyson AS samt att sondera möjliga MVNO-partners.

Integrationen och omstruktureringen av Mobyson AS innebär betydande besparingar som kommer att märkas redan under andra och tredje kvartalet. Kostnader för omstruktureringen belastar emellertid periodens räkenskaper. Kostnader på över 5 MSEK i Mobyson AS är tagna under första kvartalet och kommer inte att återkomma under kommande kvartal. Mobyson AS kontor i Kristiansand, Stavanger och i Asker har avvecklats och all verksamhet har koncentrerats till Talkmore Holdings lokaler i centrala Oslo. Anställningsförhållandena för samtliga anställda i Mobyson AS är avvecklade. Minusdebitering har införts för att öka lönsamheten i Mobysons kundstock. Detta har medfört en förväntad minskning i kundstocken då olönsamma kunder försvunnit. Vidare har ett flertal operatörer under första kvartalet sänkt sina priser mot slutkonsument betydligt. Talkmore har inlett hold-back och värningskampanjer för att motverka effekten av detta. Vid periodens slut hade Talkmore Holding och Mobyson cirka 65 000 aktiva kunder.

Mobyson-koncernen har genomfört en riktad nyemission i det helägda dotterbolaget Voice Roaming Technology AS (VRT) till Birdstep Technology ASA. Efter emissionen innehar Mobysongruppen (tidigare onetwocom-gruppen) 45 % av aktierna i VRT som därmed är ett intressebolag.

Logistics

one2com AS, som utgjorde affärsområdet Logistics, såldes efter periodens slut till AxCom AB. Logistics kommer därför att avvecklas.

Före försäljningen erbjöd affärsområdet Logistics IT-lösningar och tillhörande distribution för mobila terminaler. Logistics erbjöd också olika typer av mervärdesadderande tjänster som till exempel konfigurering av WAP, MMS, e-mail och Internetsidor, webshop-lösningar samt försäljning av så kallade smarta telefoner.

Bolaget one2com AS erbjöd de senaste produkterna inom mobiltelefoni inklusive smarta telefoner och webshop-lösningar. Till kunderna hörde KlartSvar, Netcom, Newphone, Norwegian och Telebutikken.

Marknad

Mobyson AB är verksamt på den nordiska telekommarknaden i alla delar av värdekedjan: från distribution och logistik till konsument- och företagslösningar. Marknaden fortsätter att utvecklas väl och det är god efterfrågan på den typ av tjänster som Mobyson AB erbjuder.

Efterfrågan är stor från många företag som vill investera i mobila tjänster, inte minst genom ett stundande skifte till 3G-lösningar och Wi-Fi. Den snabba utvecklingen inom trådlösa nätverk och mobil IP-telefoni innebär också nya affärsmöjligheter och ett bättre och utökat erbjudande till Mobyson AB:s kunder. Utvecklingen av mobilt bredband för smarta mobila terminaler, så kallade smartphones, förväntas ha samma effekt som införandet av Internet hade på persondatorn. Allt fler människor kommer inom en snar framtid att använda e-post och andra tjänster oavsett om de befinner sig vid en dator eller har en mobil terminal i handen. Både infrastruktur, operatörstjänster och arbetsvanor är under förändring. Förändringarna sker redan på företagsmarknaden där Freetel AB är mycket väl positionerade.

Genom konsolideringsprocesser förväntas kompetens och system bli sammanslagna i större enheter. Tack vare detta kan kompletta integrerade lösningar erbjudas.

I Norge hämmas lönsamheten i Network Services av en för liten omfattning av operatörsverksamheten och tilltagande priskrig. Genom förvärvet och integrationen av norska Mobyson AS har Mobyson AB skapat en plattform som möjliggör betydande synergier inom operatörsverksamheten.

Marknaden för mobilterminallogistik har globalt och nordiskt genomgått stark konsolidering den senaste tiden. AxCom AB blev nyligen uppköpt av 20:20 Mobile Group, en av världens ledande distributörer av telekomprodukter med återförsäljare i 60 länder över hela världen. Dangaard Telecom AS blev på motsvarande sätt uppköpt av amerikanska Brightpoint. Genom försäljningen av norska one2com AS till AxCom AB har Mobyson AB tagit del i den nordiska konsolideringen av bolag verksamma inom logistik för mobila terminaler. Denna konsolideringsfas kan nu anses slutförd.



Framtidsutsikter 2007

Marknadsutsikterna för telekombranschen i både Sverige och Norge är positiva och Mobyson AB kommer att fortsätta att vara en drivande aktör inom den pågående konsolideringen. Strategiutvärderingen i Mobyson AB har fullbordats. Nu ska det strategiska spelrummet för Mobyson-koncernens bolag utvecklas.

Utvecklingen av mobilt bredband för smarta mobila terminaler innebär att både infrastruktur, operatörstjänster och arbetsvanor är under förändring. Förändringarna sker redan på företagsmarknaden där Mobyson AB är mycket väl positionerade. Bolaget kan genom konsolideringsprocesser erbjuda kompletta integrerade lösningar.

Verksamheten inom affärsområdena Business Solutions och Logistics har under första kvartalet utvecklats väl. Logistics-bolaget one2com AS verksamhet låg dock inte i linje med Mobyson-koncernens strategi och beslut togs om

försäljning. Försäljningen av one2com AS ger en renodlad verksamhet med starkare fokus på de återstående två affärsområdena Business Solutions och Network Services.

Affärsområdet Business Solutions väntas fortsätta växa med stadig lönsamhet. Verksamheten ska expanderas till Finland och Norge och kommer framöver att utgöra ett fundament i Mobyson-koncernens värdeskapande aktiviteter.

Inom gruppens affärsområde Network Services kommer 2007 innebära fortsatta investeringar för att öka abonnentstocken samt effektivisera driften. Ambitionen är att kunna undvika kostsamma investeringar genom partnerskap med annan operatör. Förutsättningarna inom Network Services har förbättrats avsevärt genom förvärvet av Mobyson AS. Det nya sammanslagna bolaget kommer att vara en starkare och mer attraktiv partner för fortsatt konsolidering.

Nacka den 30 maj 2007

Bent Brugård, VD

Mobyson AB (publ)

Org. Nr. 556294-7845

För ytterligare information kontakta:

Bent Brugård, VD

Tel: +47 908 53 506

Dagfinn Elstad, CFO

Tel: +47 993 000 00

Erik Langaker, styrelseordförande

Tel. +47 976 94 555

Adress:

Danvikcenter 28, 11 tr.

SE-131 30 Nacka

Sverige

Denna rapport finns även på www.mobyson.net

Delårsrapporten är inte granskad av bolagets revisorer.

Nästa rapporteringstillfälle: Delårsrapport april-juni 2007 publiceras den 29 augusti 2007.

Resultaträkning

Koncernens resultaträkning KSEK	Jan - mars 2007	Jan - mars 2006	Jan - dec 2006
Intäkter	132 904	123 982	556 679
Totala intäkter	132 904	123 982	556 679
Kostnad för sålda varor	-113 972	-108 324	-472 042
Bruttovinst	18 932	15 658	84 637
%	14,2%	12,6%	15,2%
Övriga externa kostnader	-17 437	-15 478	-61 436
Personalkostnader	-23 993	-8 884	-35 239
Avskrivningar/Nedskrivningar	-15 568	-7 265	-19 828
Realisationsresultat delavyttring respektive avyttring dotterbolag	0	11 676	11 676
Summa omkostnader	-56 997	-19 951	-104 827
Resultat från andelar i intressebolag redovisade enligt kapitalandelsmetoden	-759	-	-
Rörelseresultat	-38 823	-4 293	-20 191
Finansiella poster			
Ränteintäkter & övriga finansiella intäkter	1 062	596	5 702
Räntekostnader	-4 153	-2 804	-6 865
Summa finansiella poster	-3 091	-2 208	-1 163
Resultat efter finansiella poster och före skatt	-41 914	-6 502	-21 353
Skatter	1 223	0	-14 054
Resultat efter skatt	-40 691	-6 502	-35 407
-hänförligt till moderbolagets aktieägare	-40 691	-4 342	-25 179
-hänförligt till minoriteten	0	-2 159	-10 228
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,36	-0,09	-0,44

Balansräkning

Koncernens balansräkning KSEK	31 mars 2007	31 mars 2006	31 dec 2006
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	93 365	28 835	28 835
Övriga immateriella anläggningstillgångar	145 143	47 365	42 317
Materiella anläggningstillgångar	5 997	1 637	1 790
Finansiella anläggningstillgångar	15 170	18 813	4 121
Summa anläggningstillgångar	259 675	96 650	77 063
Omsättningstillgångar			
Varulager	26 533	43 691	11 659
Kortfristiga fordringar	78 985	85 399	83 100
Kassa och bank	77 570	29 912	17 701
Summa omsättningstillgångar	183 088	159 001	112 460
Summa tillgångar	442 763	255 652	189 523
Eget kapital och skulder			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	254 937	49 410	42 200
Eget kapital hänförligt till minoritet	0	8 397	0
Långfristiga skulder och avsättningar	47 674	61 273	33 445
Kortfristiga skulder	140 152	136 572	113 878
Summa eget kapital och skulder	442 763	255 652	189 523

Kassaflödesanalys

Koncernens kassaflöde KSEK	Jan - mars 2007	Jan - mars 2006	Jan - dec 2006
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-41 914	-6 502	-21 353
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.	13 821	-2 837	4 050
Betald skatt	-210	-4 094	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-28 303	-13 433	-17 303
Förändring av rörelsekapital	35 944	3 189	-26 430
Kassaflöde från den löpande verksamheten	7 641	-10 244	-43 733
Kassaflöde från investeringsverksamheten	48 373	3 106	30 156
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 443	19 735	14 196
Periodens kassaflöde	59 457	12 597	620
Likvida medel vid periodens början	17 701	17 442	17 442
Omräkningsdifferens likvida medel	412	-127	-361
Likvida medel vid periodens slut	77 570	29 912	17 701

Förändringar i koncernens egna kapital KSEK	Jan-dec 2007 Hänförlig till moderbolag	Jan-dec 2007 Hänförlig till minoritet	Totalt	Jan-dec 2006 Hänförlig till moderbolag	Jan-dec 2006 Hänförlig till minoritet	Totalt
Vid periodens början	42 200	0	42 200	37 999	0	37 999
Kontantemission	-	-	-	-	-	-
Konvertering skuldebrev	0	-	0	-	-	-
Ägarförändringar	245 656	0	245 656	14 488	10 535	25 023
Apportemission	0	-	0	-	-	-
Aktierelaterade ersättningar	0	-	0	690	-	690
Värdet av upplåten konverteringsrätt	-	-	-	-	-	-
Emissionsutgifter	-	-	-	-	-	-
Minoritet	-	-	-	-	-	-
Omräkningsdifferens	7 773	0	7 773	576	21	597
Periodens resultat	-40 691	0	-40 691	-4 343	-2 159	-6 502
Eget kapital vid periodens slut	254 937	0	254 937	49 410	8 397	57 807

Nyckeltal

Koncernens nyckeltal KSEK	Jan - mars 2007	Jan - mars 2006	Jan - dec 2006
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	112 134 414	47 776 762	56 636 749
Antal aktier vid periodens slut	169 601 365	53 564 542	59 558 268
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,36	-0,09	-0,44
Avkastning på eget kapital (%)	neg	neg	neg
Eget kapital/aktie	2,27	1,03	0,75
Soliditet (%)	58%	18%	22%
Avkastning på totalt kapital (%)	neg	neg	neg

Jämförelsetalen och antalet aktier har omräknats för jämförelseperioderna med hänsyn till sammanläggningen av aktier 2006.

Förvärv av Mobyson Holding AS

Mobyson AB har ingått ett slutligt köpeavtal med den norska mobiloperatören Mobyson AS för fortsatt tillväxt inom mobiltelefoni. Den 16 februari 2007 godkände bolagsstämman förvärvet av 100 procent av aktierna i bolaget för 92,9 miljoner aktier i Mobyson AB, vilket motsvarar 215 MSEK inklusive förvärvskostnader. Om förvärvet hade skett den 1 januari 2006 skulle koncernens intäkter ha varit 639,5 MSEK och årets resultat skulle ha varit -126 MSEK.

De tillgångar och skulder som ingår i förvärvet är följande enligt en förvärvsanalys:

KSEK	Redovisat värde vid förvärvs- tidpunkten *)	Värden enligt förvärvskalkyl
Goodwill	8 002	21 753
Kundrelation	62 424	110 000
Maskiner och inventarier	447	447
Uppskjuten skattefordran	0	0
Kundfordringar	2 910	2 910
Lager	741	741
Övriga kortfristiga fordringar	46 221	46 221
Kassa och bank	83 005	83 005
Långfristiga skulder	0	0
Uppskjuten skatteskuld	0	-13 321
Kortfristiga skulder	-37 758	-37 758
Förvärvade nettotillgångar	165 992	213 998
Köpeskilling för aktier i dotterbolag		206 171
Förvärvskostnader		7 827
Total anskaffningskostnad		213 998

Förvärv av minoritetens andel i Talkmore Holding AS

Den 16 februari 2007 godkände bolagsstämman förvärvet av 36,99 procent av aktierna i bolaget för 17,2 miljoner aktier i Mobyson AB, vilket motsvarar 42 MSEK inklusive förvärvskostnader. Efter förvärvet är bolaget ett helägt dotterbolag till Mobyson AB.

De tillgångar och skulder som ingår i förvärvet är följande enligt en förvärvsanalys:

KSEK	Redovisat värde vid förvärvs- tidpunkten *)	Värden enligt förvärvskalkyl
Kundrelationer	12 230	12 230
Goodwill	-	42 374
Maskiner och inventarier	35	35
Uppskjuten skattefordran	-	-
Varulager	32	32
Kundfordringar	2 625	2 625
Övriga kortfristiga fordringar	2 121	2 121
Kassa och bank	2 136	2 136
Långfristiga skulder	-	-
Uppskjuten skatteskuld	-	-
Kortfristiga skulder	-16 280	-16 280
Förvärvade nettotillgångar	2 900	45 274
Kundstock		
Köpeskilling för aktier i dotterbolag		38 125
Förvärvskostnader		4 249
Total anskaffningskostnad		42 374

*) Redovisat i Mobyson Holding AS enligt onetwocoms principer

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad enligt Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering

De redovisningsprinciper som tillämpas i denna bokslutskommuniké är oförändrade från de som beskrivs i koncernredovisningen för år 2006, not 1.

DEFINITIONER

Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	Det vägda genomsnittet utgörs av antalet stamaktier vid periodens början, justerat för nyemissioner som gjorts under perioden, multiplicerat med en vägningsfaktor. Denna vägningsfaktor utgörs av det antal dagar som ett visst antal stamaktier varit utestående i förhållande till det totala antalet dagar i perioden.
Resultat per aktie före utspädning, kr	Periodens resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.
Resultat per aktie efter utspädning, kr	Periodens resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning. Potentiella stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt när en konvertering av dem till stamaktier medför en förbättring av resultat per aktie och resultatet är därmed lika som före utspädning.
Avkastning på eget kapital	Periodens resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt justerat eget kapital.
Eget kapital per aktie, kr	Eget kapital i förhållande till genomsnittligt antal aktier före utspädning.
Soliditet	Eget kapital i procent av balansomslutningen.
Räntabilitet på totalt kapital	Resultat efter finansiella poster i procent av totalt kapital.

